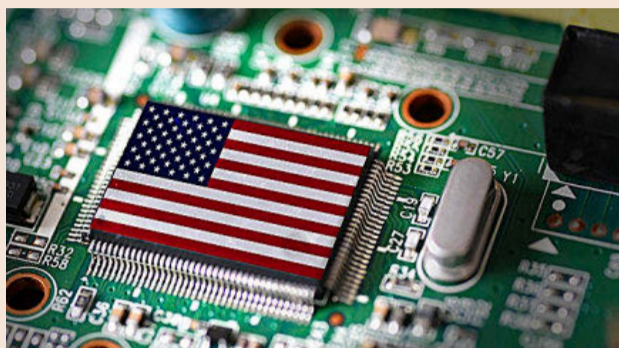


SERVICIOS

El regreso de Trump dispara el

Los despachos están ya recibiendo numerosas consultas relacionadas con ámbitos tan dispares como posibles vetos



Operaciones

La Administración Biden se opuso a infinidad de fusiones para evitar la creación de gigantes empresariales o la entrada en EEUU de competidores extranjeros. Y parece que esto ahora va a ir a más. Los expertos creen que el Comité de Inversiones Extranjeras en Estados Unidos (CFIUS), como ya ocurrió en el primer mandato, "gane una influencia significativa", según confirma Yoko Takagi, socia de DLA Piper, que recuerda que en su primer mandato Trump ya amplió la potestad de CFIUS a inversiones minoritarias en empresas

tecnológicas sensibles, accesos a bases de datos que contienen datos personales de ciudadanos norteamericanos, y también su alcance geopolítico. "Estamos detectando un gran interés por saber cómo Trump va a abordar la regulación en materia de competencia, lo que tiene un impacto directo en las operaciones de 'M&A'", insisten desde Pérez-Llorca. Además, desde DLA Piper recuerdan que el proteccionismo comercial puede hacer que las compañías españolas sean menos competitivas.



Litigios

Si algo prometen las políticas de Donald Trump es una fiebre de litigiosidad. De hecho, sus primeras órdenes ejecutivas ya han desatado una oleada de recursos. Uno de estos casos ha sido la orden de congelar todos los fondos públicos destinados a ayudas y subvenciones, que amenazaba con dejar sin financiación a multitud de proyectos de educación, sanidad o de apoyo alimentario a colectivos sin recursos. El objetivo de Trump era asegurarse de que ninguno de estos proyectos estaba vinculado a criterios de integración, políticas de

género o igualdad. Tras un recurso, un juez paralizó la medida y, finalmente, la Casa Blanca ha tenido que dar marcha atrás, ya que no tiene competencia para anular unilateralmente medidas ya aprobadas por el Congreso. Algo parecido podría ocurrir con la agenda verde de Biden y las subvenciones a empresas comprometidas. Aquí tiene otra traba, según Yoko Takagi: "Los organismos de coordinación regional y las agencias independientes de los Estados son los que tienen jurisdicción sobre la construcción de proyectos energéticos".

Sergio Saiz / Laura Saiz.
Nueva York / Madrid

"Estamos incrementando el tamaño y las capacidades de nuestra oficina de Nueva York". Javier Gómez, socio al frente de la sede que Pérez-Llorca tiene en la Gran Manzana, es consciente del aumento de la carga de trabajo que se avecina para los despachos de abogados tras la vuelta de Donald Trump a la Casa Blanca. "Todo cambio de gobierno conlleva nueva regulación, pero es que en este caso, además, implica una redefinición económica y de las relaciones comerciales con compañías y países extranjeros".

Tal vez sea pronto para valorar el alcance real, pero la avalancha de consultas que están llegando a los despachos americanos y a los españoles con sede en EEUU ya adelanta un ejercicio activo. Nadie tiene dudas: "Sí prevemos que la presidencia de Trump conlleve un aumento del trabajo realizado desde nuestra oficina de Nueva York", asegura el socio de Pérez-Llorca.

Por áreas de práctica hay dónde elegir dada la agenda del presidente de EEUU. Guerra comercial con sus socios históricos, deportaciones masivas y decenas de órdenes ejecutivas para acabar con el legado de su predecesor que afectan a las inversiones en infraestructuras, inteligencia artificial, energías renovables o hidrocarburos. Unos ganan, otros pierden, pero todos necesitan un abogado para navegar en las turbulentas aguas legales del nuevo tablero geopolítico diseñado por Trump.

LA OPINIÓN DE LOS EXPERTOS



Yoko Takagi

Socia de mercantil de DLA Piper en España



Además de preguntas específicas de energía, tecnología, laboral y fiscal, ahora las conversaciones con clientes también abarcan cuestiones geopolíticas y estratégicas"



Javier Gómez

Socio de Pérez-Llorca en Nueva York



Las empresas españolas ya están cuestionándose y previendo posibles escenarios para adaptarse al segundo mandato de Donald Trump"



Coral Yáñez

Socia directora de Bird & Bird en España



Es difícil predecir cómo se va a configurar el sector tecnológico con la nueva administración pero es obvio que tiene un peso importante y creciente en la economía mundial"



Sanciones

"El creciente enfoque en China y los países percibidos como antagonistas a la agenda del presidente de EEUU ha generado un aumento significativo en las solicitudes y consultas sobre delitos de cuello blanco, investigaciones, cumplimiento normativo y sanciones en todas las industrias, especialmente en lo relacionado con la Ley de Registro de Agentes Extranjeros (FARA)", explica Michael Diaz, socio director global de Diaz Reus International Law Firm. Y es que, "la política 'America First' plantea desafíos para las empresas españolas, especialmente en materia de aranceles, sanciones y

control de exportaciones", según José María Viñals, que insiste en que "el potencial endurecimiento de las sanciones y el control de exportaciones añade complejidad, especialmente para empresas con exposición a mercados como China". Las preguntas de las empresas no han tardado en llegar. Por ejemplo, en el caso de Dávalos Abogados, bufete especializado en Cuba, "han consultado varios clientes los efectos de una posible política más dura de Trump contra Cuba en materia de sanciones económicas, y por tanto los riesgos para las empresas españolas que operan en el país".

trabajo de los bufetes

en inversiones, el aumento de los aranceles o la suspensión de créditos fiscales en sectores como el energético.



José María Viñals

Socio comercio internac. y sanciones de Squire Patton



Ante el aumento de la incertidumbre política y regulatoria estamos reforzando las áreas de comercio internacional, sanciones, así como la práctica de políticas públicas y seguridad"

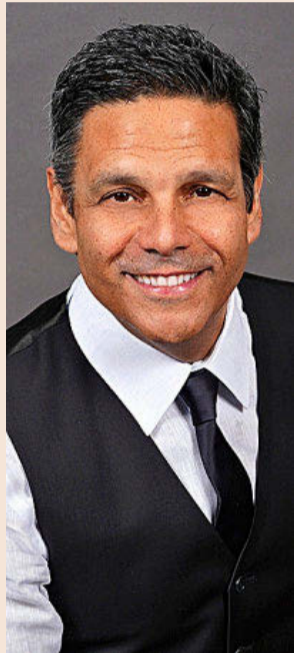


Lourdes Dávalos

Socia directora de Dávalos Abogados



El riesgo más evidente es hacia Latinoamérica con posibles nuevas normas en aumento de aranceles y sanciones comerciales"



Michael Diaz, Jr.

Socio director de Diaz Reus International Law Firm



Tras la frenética vuelta de Trump, nuestra firma no ha dejado de recibir consultas y solicitudes desde Libia hasta China y desde Ucrania hasta Guatemala"

Los expertos en fiscal están pendientes de que se concreten los planes para ejecutar la mayor rebaja de impuestos en la historia del país y de qué ocurrirá con los aranceles. Los de M&A se preparan para la vuelta a una edad dorada de las operaciones corporativas –posibles vetos mediante– y los expertos en mercados de capitales para una relajación normativa y una nueva regulación prohibitiva.

Baile también entre los socios estrella de los despachos en EEUU. Unos salen de la Administración, despedidos por el nuevo presidente, mientras entran los afines, que dejan sillones libres en el sector privado. Las firmas en Washington DC trabajan contrarreloj para cerrar los fichajes de los mejores para lidiar con Trump 2.0: lobistas conservadores capaces de influir en la todopoderosa Administración republicana (controla la Casa Blanca, el Capitolio y el Tribunal Supremo).

El otro perfil más demandado es de litigantes en materia contenciosa administrativa. Entre los favoritos figuran los repudiados por Trump, que se conocen desde dentro los mecanismos para desafiar ante los tribunales las órdenes ejecutivas del presidente. No ha hecho falta esperar mucho, ya hay varias normas firmadas en el Despacho Oval que han sido recurridas y paralizadas temporalmente por los jueces del país, mientras cada bando prepara la artillería legal.

Página 2, 3, 16 a 27 y 47 / Impacto de los aranceles de Trump



Fiscal y aranceles

En el plano fiscal hay varios frentes abiertos. Uno de ellos es "qué va a pasar con el Green New Deal de Biden" y sus créditos fiscales, según apunta Javier Gómez, socio de Pérez-Llorca en Nueva York. "Las empresas españolas son una potencia mundial y saber qué hará Trump al respecto es algo que miran con detalle", asegura. Además, José María Viñals, socio de Squire Patton Boggs, subraya la preocupación por los aranceles, que en México, Canadá y China ya son una realidad tras la firma de la orden ejecutiva. "En México,

las empresas españolas se han establecido para abastecer el mercado estadounidense, y buscan claridad sobre el futuro de las relaciones bilaterales", aclara. Quieren saber cómo anticiparse a los cambios comerciales y regulatorios. Ahora las dudas están en el lado de la UE, ya que si finalmente Trump impone un arancel general del 10% a las importaciones europeas, "afectará directamente a la línea de flotación de empresas de sectores como el agrícola, alimentario, moda y automotriz", aseguran desde DLA Piper.



Inmigración y laboral

Michael Diaz, socio director global de Diaz Reus International Law Firm, asegura que hace poco recibió un mensaje de texto de un expresidente latinoamericano: "Mike, creo que tu negocio va a explotar... Este tipo (Trump) no es alguien fácil de manejar; cuando se pone duro, las cosas se complican". Son muchas las derivadas legales de las políticas de Trump, desde sanciones hasta aranceles, e incluso aquellas que parecen no afectar a las empresas, como la repatriación de inmigrantes, que terminan teniendo un

ángulo corporativo en prácticas como la de laboral. Diaz recuerda, por ejemplo, el aumento de consultas de compañías en todo el mundo sobre revocación de visados. A nivel doméstico, la preocupación de las empresas tiene que ver con las redadas anunciadas, especialmente en las conocidas como ciudades santuario: Los Ángeles, Nueva York, Houston, Chicago o Atlanta. "Es un hecho que habrá cambios", subraya Lourdes Dávalos, que recuerda que ya está en marcha una dura política migratoria.

Inteligencia artificial

El éxito de la IA china sacudió la semana pasada los mercados en EEUU, donde Nvidia llegó a perder cerca de 600.000 millones de dólares de capitalización bursátil en una sesión, la mayor de la historia. "Ahora que la competitividad de las empresas americanas en materia de IA ha sido puesta en entredicho en la batalla DeepSeek-Nvidia, no podemos descartar que la presidencia de Trump promueva que CFIUS imponga restricciones o incluso vete operaciones bajo la justificación de proteger la competitividad tecnológica estadounidense", alertan desde DLA Piper. No sería la primera vez, ya que una orden ejecutiva del

propio Trump vetó la compra por parte de Singapur Broadcom del fabricante de chips Qualcomm en 2018. Aunque muchos expertos creen que es probable que el aumento de las inversiones venga de la mano de una relajación regulatoria, "es difícil predecir cómo se va a configurar el sector tecnológico con la nueva administración pero es obvio que tiene un peso importante y creciente en la economía mundial", apunta Coral Yáñez, socia directora de Bird & Bird en España, que recuerda que "el sector tecnológico está sujeto a una compleja interacción entre innovación, regulación y política económica".

